

Kamp Coating Groep en
Exact



**Exact is heel
flexibel: bijna
alles kan."**

www.exactsoftware.nl

MET EEN PAAR MUISKLIKKEN WETEN WE PRECIES HOE WE ERVOOR STAAN



Kamp Coating Groep is marktleider op het gebied van poedercoating. In de zes vestigingen door heel Nederland worden onder andere winkelinterieurs, truckonderdelen en machines voorzien van een beschermlaag en een mooie kleur. 'Als je om je heen kijkt, zie je dat bijna alles gecoat is,' vertelt John Kamp, algemeen directeur van Kamp Coating Groep. 'Er komt blank metaal bij ons binnen en wij maken er iets moois van.'

Kamp Coating Groep bestaat sinds 1949 en werd opgericht door Jan Frederik Kamp, de vader van huidig directeur John Kamp. In de beginjaren richtte het bedrijf zich vooral op rijwielen, maar in de loop der jaren is Kamp Coating Groep geëvolueerd tot marktleider op het gebied van poedercoating. Vanaf eind jaren 70 kwam deze manier van coaten in opmars omdat het milieuvriendelijker, duurzamer en slijtvaster is dan verf. 'We zijn constant bezig met het zoeken van nieuwe markten en proberen steeds een paar jaar vooruit te kijken,' aldus Kamp.

Kleine cultuurschok

'Toen we Exact Globe invoerden, was het wel even een cultuurschok,' vertelt Maarten Waaijbergen, financieel directeur bij Kamp Coating Groep. 'We schaften nieuwe computers aan en de server werd vervangen. De implementatietijd hebben we zo kort mogelijk gehouden. Met de voorbereiding zijn we een paar maanden bezig geweest en toen hebben

we Exact erin 'geknald'. Gelukkig zit het wel goed met de gebruiksvriendelijkheid van het programma en had iedereen het vrij snel onder de knie. Er waren een paar medewerkers verknocht aan een ander programma, maar na de invoering van Exact horen we daar niks meer over.'

'Onze implementatiepartner, AB Software & Consultancy, heeft ons de grootste zet gegeven. We kregen goed advies en het bedrijf hanteert een heel strenge projectaanpak. Die aanpak hebben wij overgenomen, waardoor we nu ook veel intern kunnen doen. We hebben mensen in huis die goed met Exact kunnen werken en ons dingen heel simpel uit kunnen leggen.'

'We weten nu precies hoe we ervoor staan'

'Voordat Exact Globe bij ons werd ingevoerd, deden we nog best veel met de hand,' zegt Waaijbergen. 'Bijvoorbeeld het uitrekenen van de maandelijkse



resultaten. Daar werd je niet blij van.' Ter illustratie pakt de heer Kamp er een sheet met de cijfers van de afgelopen maand bij. Een groot aantal cijfers staat overzichtelijk geordend op het papier. 'Met een paar muisklikken komen de resultaten nu uit de computer en weten we precies hoe we ervoor staan.'

'Ook de pakbonnen werden nog met de hand geschreven,' vult Waaijenberg aan. 'De gegevens van één order moesten bij elke stap in het proces van order tot levering opnieuw opgeschreven worden. Met Exact Globe wordt de order één keer ingevoerd en die gegevens worden voor alle handelingen gebruikt: op de werkvloer, de pakbon, de factuur enzovoort.' 'Er wordt ingevuld welke behandelingen het product nodig heeft en wanneer en waar dat moet gebeuren. Zo krijgen we tevens een mooie planning voor de komende paar weken. In sommige vestigingen staat er een computer op de werkvloer. Zo hebben de medewerkers direct toegang tot de planning en zien ze wat ze moeten doen en of er nog lastminute wijzigingen zijn. In het begin ging dat allemaal mondeling, nu zetten we alles in Exact Globe. Maar we praten ook nog wel met elkaar hoor,' lacht Waaijenberg.

Exact verdient zichzelf terug

'Nu we Exact Globe gebruiken, hebben we veel minder mensen nodig voor onze administratie,' vertelt Kamp. Als je alle vestigingen bij elkaar optelt, scheelt dat denk ik wel tien medewerkers. Zeker omdat het aantal orders de afgelopen jaren flink is toegenomen. Zo verdient de investering in Exact zichzelf terug.'

'We zijn momenteel flink aan het investeren en uitbreiden, dus wellicht komen we in de toekomst nog meer dingen tegen die we willen automatiseren,' aldus Waaijenberg. 'Dat willen we ook met Exact gaan doen. Alles loopt goed, we hebben geen redenen om naar de concurrentie te kijken. Exact is heel flexibel: bijna alles wat je wil is op de een of andere manier wel in het systeem te krijgen.' 'We zijn nu bijvoorbeeld bezig met documentmanagement,' sluit Waaijenberg af. 'De inkoopfacturen van al onze vestigingen komen binnen op ons hoofdkantoor. Dat zijn een heleboel papieren; het werkt onoverzichtelijk en kost bovendien veel postzegels. We willen deze facturen nu gaan scannen en zo handig mogelijk in Exact zetten. Dat zou nog een mooie toevoeging zijn.'

OUDE SITUATIE

Tien jaar geleden werkte Kamp Coating Groep nog met Exact voor Dos. Dit programma werd alleen voor de boekhouding gebruikt. Omdat het bedrijf verder wilde automatiseren, ging het op zoek naar een programma waarin meerdere toepassingen konden worden gerealiseerd.

DE OPLOSSING

Kamp Coating Groep stapte over op Exact Globe en een jaar later kwam daar ook Exact Synergy bij. Alle belangrijke informatie staat nu in Exact zodat met een paar muisklikken duidelijk is wat er gaande is. Hierdoor werkt het bedrijf veel efficiënter.

DE VOORDELEN

- Boekhouding, orderprocessen, voorraadbeheer en klantenbeheer zijn aan elkaar gekoppeld
- De automatisering levert veel tijdwinst op
- Snel overzicht van de maandelijkse resultaten

KAMP COATING GROEP

Maarten Waaijberg, Financieel Directeur



Met een paar muisklikken komen de resultaten nu uit de computer en weten we precies hoe we ervoor staan.”

Feiten

| | |
|------------------------------|--|
| Naam organisatie | : Kamp Coating Groep |
| Organisatievorm | : B.V. |
| Aantal medewerkers | : 150 |
| Aantal Exact-gebruikers | : 25 |
| Actieve Exact-productlijnen | : Exact Globe en Exact Synergy |
| Branche organisatie | : Metaalunie |
| Focusgebieden | : CRM, Workflow, Financieel, Logistiek, Salaris en Productie |
| Implementatietijd | : 6 maanden per traject |
| Jaarlijkse kostenbesparing | : € 200.000 |
| Terugverdientijd investering | : € 300.000 |
| Tijdsbesparing per gebruiker | : 90 minuten per dag |
| Vestigingen | : 6 |
| Website | : www.kampcoating.nl |