

A man with short dark hair and a light beard, wearing a white button-down shirt, is shown from the chest up. He is looking towards the camera with a slight smile. On his left shoulder, there is a white patch with four colored squares (yellow, red, blue, green) and a red cross. He is pointing his right index finger at the patch.

exact  
**Live**  
2019

# Zo verdien je makkelijk geld met abonnementen



12:55 - 13:20



Theater 6



Remco Kroes

**=exact**

Op alles een abonnement...

*Vrij, Onverveerd*  
**Het Parool**

HOME AMSTERDAM OPINIE STADSGIDS

## De gemakzuchtige consument heeft op alles een abonnement





Op alles ...

exact  
**Live**  
2019

Op echt alles ...

bloomon



**BOLDKING**



Voor **23.59 uur** besteld, morgen **gratis** bezorgd 8 échte winkels Or

[FAQ abonnementen](#)

[Coolblue.nl](#) > [Coolblue abonnementen](#)

## Coolblue abonnementen

Met een Coolblue abonnement krijg jij een wasmachine, droger, vaatwasser, koelka:  
superzuinig is. Als je apparaat stuk is, vervangen wij het binnen 48 uur. En ga je verhuil:



Van maaltijdbox tot ...

exact  
**Live**  
2019



... mobiliteit

exact  
**Live**  
2019

### Original

Robuuste omafiets met terugtraprem.



**€ 16,50**

per maand

☒ Ik ben student ☐

[bekijk fiets](#)

[aanmelden](#)

### Deluxe 7

Luxe fiets met 7 versnellingen, hand- en terugtraprem.



**€ 19,50**

per maand

[bekijk fiets](#)

[aanmelden](#)

*Swapfiets*



vanaf  
**€ 209\***  
p/m





En dan ook alle mobiliteit ...

exact  
**Live**  
2019



NIKE  
ADVENTURE  
CLUB

Van bezit ...

exact  
**Live**  
2019

**PHILIPS**

Lighting

Circular lighting





... naar duurzaam gebruik

exact  
**Live**  
2019



# Van kapper ...

exact  
**Live**  
2019



[SALONS](#) [OVER ONS](#) [ONS TEAM](#) [TRENDS & BLOG](#) [PRODUCTEN & MERKEN](#) [CONTACT](#) [MAAK](#)

Maak jij hier al gebruik van?

## ONBEPERKT NAAR DE KAPPER BIJ ONS VOOR EEN VAST BEDRAG PER MAAND

- ✓ Ieder moment te beëindigen
- ✓ 15% korting op alle producten als abonnee
- ✓ Keuze uit diverse kappersabonnementen

**AANMELDEN VOOR EEN KAPPEERABONNEMENT**

Of vraag een van onze medewerkers voor meer informatie over onze abonnementen.

### — DE ABONNEMENTSOORTEN

|                               |             |                      |
|-------------------------------|-------------|----------------------|
| Junior Knippen                | € 15,00 p/m | (T/M 13 JAAR)        |
| Wassen, Knippen & Styling     | € 22,50 p/m |                      |
| Kleuren Basis                 | € 28,50 p/m | (1 KLEUR – UITGROEI) |
| Kleuren Complex               | € 43,50 p/m | (MEERDERE KLEUREN)   |
| Wassen, Blow-drying & Styling | € 79,50 p/m |                      |

### — HOE WERKT HET?

- Je kiest één of meer van de bovenstaande abonnementen.
- Je machtigt ons om iedere maand het bedrag te innen dat bij jouw abonnement hoort.
- Je kunt dit abonnement op ieder moment weer opzeggen.
- Word je 14, dan betaal je vanaf de volgende maand het tarief voor volwassenen.
- Een abonnement geeft je ook recht op 15% korting voor alle [haarproducten](#).

... tot advocaat,...

exact  
**Live**  
2019

LegalX<sup>s</sup> HOME PARTNERS OVER ONS PRIJZEN NIEUWS CONTACT **KLANTEN**

### Wat kost het?

AANTAL MEDEWERKERS: ZZP BETALINGSFREQUENTIE: Maandelijks a.l.

10% korting bij jaarlijkse betaling via automatische incasso!

| € 125,-<br>Excl. 21% BTW<br>M A X                         | € 91,-<br>Excl. 21% BTW<br>P R E M I U M                 | MEEST<br>GEKOZEN<br>€ 66,-<br>Excl. 21% BTW<br>P L U S | € 41,-<br>Excl. 21% BTW<br>B A S I C         |
|-----------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------|----------------------------------------------|
| Onbeperkt advies                                          | Onbeperkt advies                                         | Onbeperkt advies                                       | Onbeperkt advies                             |
| Screenen documenten                                       | Screenen documenten                                      | Screenen documenten                                    | Screenen documenten                          |
| Database contracten                                       | Database contracten                                      | Database contracten                                    | Database contracten                          |
| 50 sommatiebrieven plus 3 vellen<br>incassostickers (137) | 25 sommatiebrieven plus 2 vellen<br>incassostickers (78) | 5 sommatiebrieven plus 1 vel<br>incassosticker (13)    | 1 sommatiebrief + 50 euro per volgende brief |

... tot accountant

exact  
**Live**  
2019

The screenshot shows the homepage of the 'Accountant Vast' website. The header is dark grey with the logo on the left and navigation links (HOME, ACCOUNTANT VAST, ONZE PAKKETTEN, WIJ DOEN MEER, BLOGS, CONTACT) on the right. A search icon is also present. The main content area is light grey. It features a large orange banner for 'PAKKET OP MAAT' with the subtext 'Stel zelf jouw pakket samen' and a star icon labeled 'MEEST GEKOZEN!'. Below this are three dark grey boxes for 'PAKKET ZP START-UP' (€65,-), 'PAKKET ZP COMPLEET' (€90,-), and 'PAKKET MKB INSTAP' (€145,-), all priced 'PER MAAND (EX.BTW)'. At the bottom, there are two more boxes: 'WIJ DOEN MEER!' with contact information and 'OOK VOOR JOUW SALARIS-ADMINISTRATIE' with a link to 'salarisvast.nl'.

**ACCOUNTANT VAST** HOME ACCOUNTANT VAST ONZE PAKKETTEN WIJ DOEN MEER BLOGS CONTACT

**PAKKET OP MAAT**  
Stel zelf jouw pakket samen  
MEEST GEKOZEN!

**PAKKET ZP START-UP**  
**€65,-**  
PER MAAND (EX.BTW)

**PAKKET ZP COMPLEET**  
**€90,-**  
PER MAAND (EX.BTW)

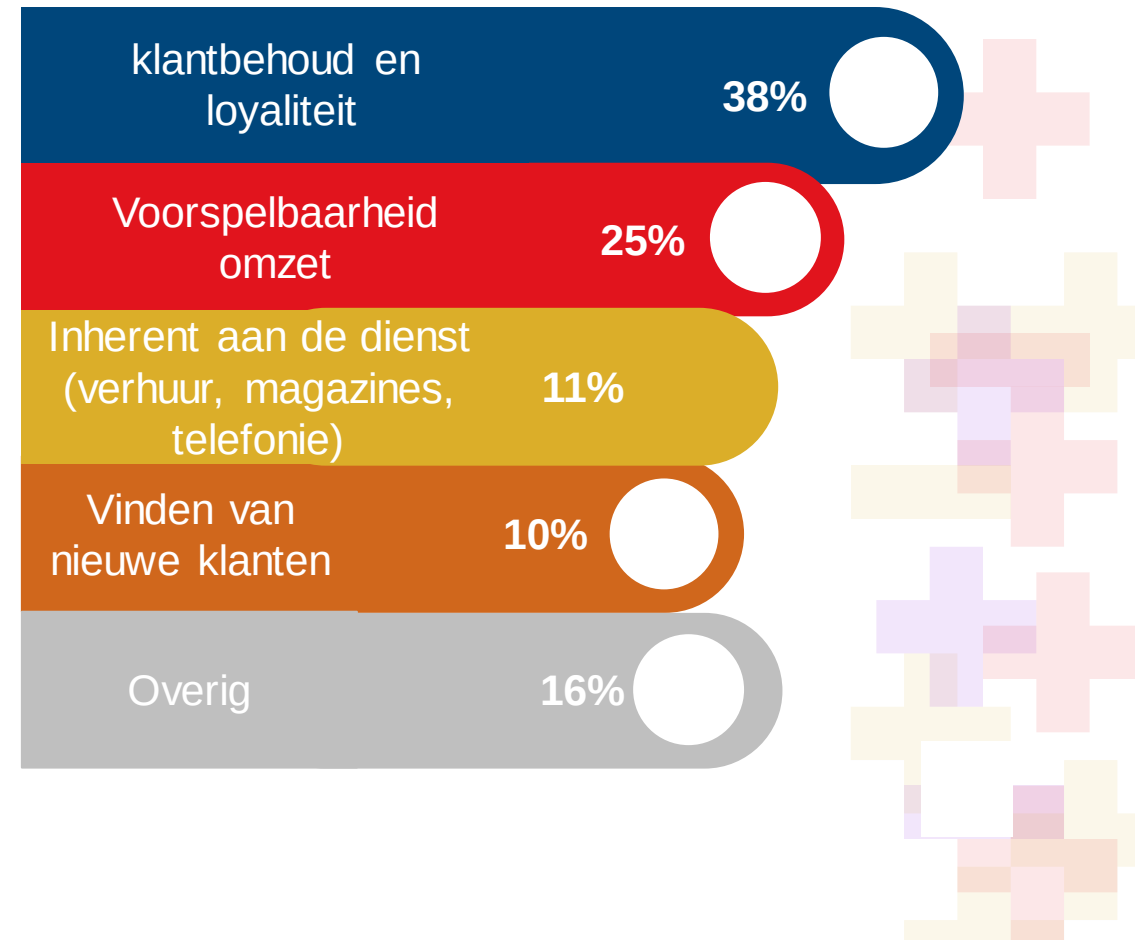
**PAKKET MKB INSTAP**  
**€145,-**  
PER MAAND (EX.BTW)

**WIJ DOEN MEER!**  
Neem contact met ons op voor een advies op maat

**OOK VOOR JOUW SALARIS-ADMINISTRATIE**  
Kijk snel op [salarisvast.nl](https://salarisvast.nl)

# Waarom kiezen voor een abonnementsformule?

## Voorspelbare omzet & klantenbinding staan centraal

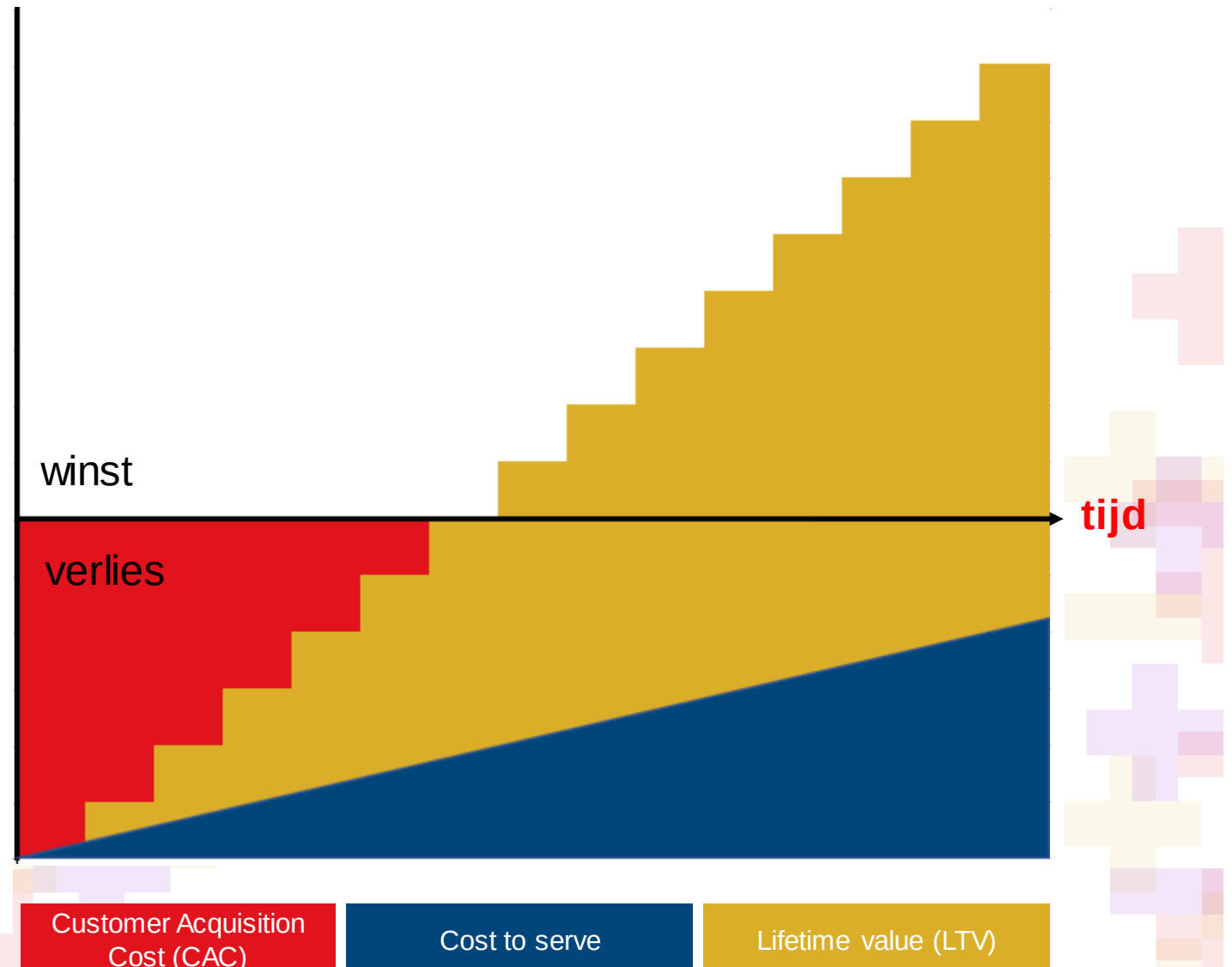




**Focus op klantbehoud & loyaliteit**

## Verdienmodel

- + Maandelijkse contractwaarde (MRR)
- + Wat kost een nieuwe klant? (CAC)
- + Terugverdientijd? (CAC payback)
- + Customer Lifetime Value? (LTV)





## ... draait om klantbehoud

- + Netflix (75% behoud na 6 mnd)
- + Hellofresh (25% behoud na 6 mnd)



A thick yellow vertical bar is positioned on the left side of the slide, extending from the top edge down to the level of the main text.

**Het behouden van een klant is goedkoper dan het  
werven van een nieuwe klant**

A thick blue vertical bar is positioned on the left side of the slide, extending from the bottom edge up to the level of the main text.

# Kosten Google Ads sterk gestegen

exact  
**Live**  
2019

## Adformatie

marketing. media. communicatie. creatie.

### SEA adverteren werd in 7 jaar ruim 50% duurder

Stijgende Google advertentiekosten bedreigen rendement  
middelgrote webshop

TARGETING & SEGMENTATIE © 22 OCTOBER 2018  ROB BEEMSTER

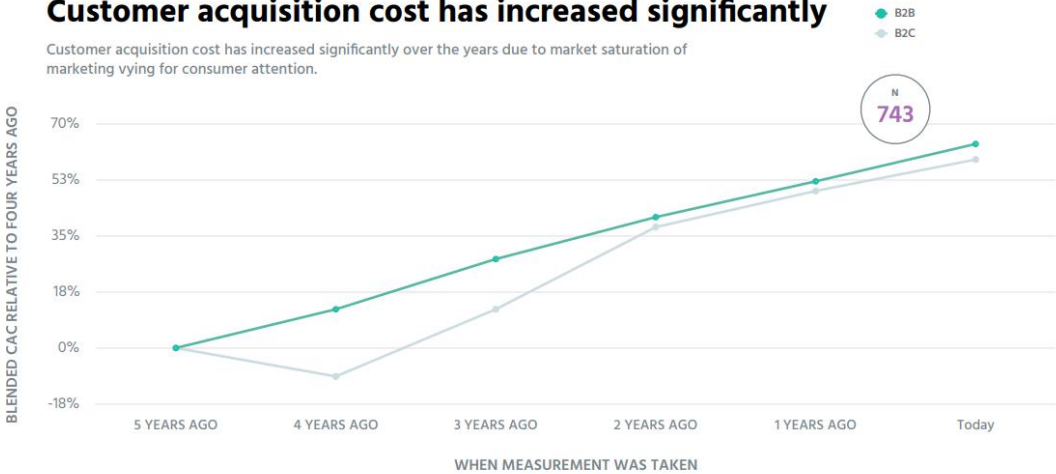
# Kosten per nieuwe klant zijn flink gestegen



UNIT ECONOMICS AREN'T WHAT THEY USED TO BE

## Customer acquisition cost has increased significantly

Customer acquisition cost has increased significantly over the years due to market saturation of marketing vying for consumer attention.



SOURCE: 2017 CAC STUDY

N = 743 companies

Brought to you by Price Intelligently

## Focus op klantenbinding

exact  
**Live**  
2019

amazon *Prime*

Onbeperkt gratis levering

exact  
**Live**  
2019

**dS** De  
Standaard

Meest recent Video Audio Binnenland Buitenland Opinie Meer ▼

HOME > BIZ

## Amazon lanceert Prime in België

08/11/2017 om 08:55 door [Karsten Lemmens](#)





exact  
**Live**  
2019

Meer dan

**100.000.000**

abonnees (VS)

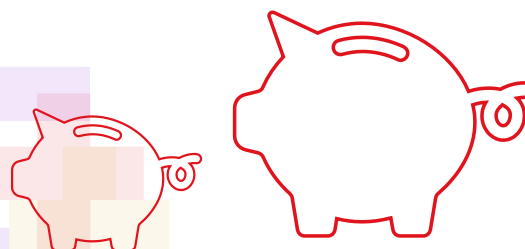


**8 van de 10 klanten** geeft aan dat ze **frequenter** afnemen en **meer besteden** als gevolg van het abonnement. (CIRP, 2017)



**93%**

blijft klant na 1e  
jaar lidmaatschap



Amazon Prime leden  
geven bijna **2x** zoveel per  
jaar uit als niet-leden –  
**USD 1300 versus 700.**  
(CIRP, 2017)

## Wil je meer gemak en nog meer voordeel? Kies dan voor **Select**

Slechts € 9,99 per jaar

+ Kies voor Select

### Altijd gratis bezorging

Wanneer het jou uitkomt. Dezelfde dag, 's avonds of in het weekend



### Speciale Select-voordelen

Zoals extra korting bij voordeelacties en meer



### Gratis Retour Ophalen

Waar en wanneer jij wil (exclusief met Select). Handig toch?





## Nu 3 maanden lan

Bij aankoop van 17.50 euro aan

Met de AH Bezorgbundel kan je  
maanden gratis bij aankoop van

Hoe krijg je de AH Bezorg

- Stap 1: Start je bestelling op
- Stap 2: Bestel voor 17.50 euro
- Stap 3: Bij je boodschappen
- Stap 4: Na het ontvangen van
- Stap 5: Vul daar de actiecode
- Stap 6: Kies en activeer je AH

Na afloop van de gratis 3 maan  
ook minstens één maand van te



Pampers



onbepikt laten bezorgen voor een  
vast bedrag  
al vanaf €8 per maand



**bespaar op je bezorgkosten**

al voordelig vanaf 2 bestellingen  
per maand



**altijd bestellen vanaf €50**

handig voor de kleinere bestelling



**nog meer voordeel**

profiteer van speciale  
aanbiedingen

### 1 kies je bezorgdagen

maandagmiddag t/m zaterdag

dinsdag t/m donderdag

### 2 kies de looptijd

3 maanden

6 maanden

MEEST VOORDELIG

12 maanden

**10.00**



# Exact Online & Abonnementen



### **Geen gedoe**

Haal de complexiteit uit het periodiek factureren van abonnementen.



### **Voorspelbare omzet**

Gegarandeerde en voorspelbare omzet, wie wil dat nu niet?



### **Integratie boekhouding**

Van facturatie & incasso tot het correct toewijzen van omzet aan de juiste perioden.

## Exact Online

- + Geen gedoe
- + Voorspelbare omzet
- + Totaaloplossing

A thick, solid yellow vertical bar is positioned in the upper center of the slide.

**Geen gedoe met de periodieke facturatie van  
abonnementen**

A thick, solid blue vertical bar is positioned in the lower center of the slide.

= exact

Nederlands ▾

exact  
**Live**  
2019

## Home to all Number Heroes

2 oktober Jaarbeurs, Utrecht

Ga naar [exactlive.nl](https://exactlive.nl)

remcopsa

\*\*\*\*\*

Inloggen

[Wachtwoord vergeten?](#)

[Probeer gratis](#)



### NIEUWS

#### Privacybeleid aangepast

12-07-19 | [Lees meer](#)

Bekijk de productinnovaties van de Summer Release | [Lees meer](#)

Tip: Gebruik gratis het PKI-certificaat van Exact voor je

### HULP NODIG?

- 🔍 Ga naar de [Support Portal](#)
- 🔍 Controleer de [huidige status](#) van Exact Online

Piekuren bij Support

### CERTIFICATEN



Exact Online voldoet aan strikte veiligheidseisen en wordt regelmatig getest door externe specialisten



Exact Online heeft het SRA2011 certificaat.



**Maak groei meetbaar**

# Maak groei meetbaar

exact  
**Live**  
2019

## + Wat is een klant waard?

- Mix van maand, kwartaal, halfjaar, jaarabbonnementen?
- Maandelijks contractwaarde (MRR) geeft inzicht in groei en klantwaarde

**100,--**  
per maand

**300,--**  
per kwartaal

**1200,--**  
per jaar

**100,--**  
MRR

**100,--**  
MRR

**100,--**  
MRR



Overzichten | Abonnementen > Abonnementen per voorwaarden

# Abonnementen per voorwaarden

Vernieuwen

Sluiten

Algemeen

Begindatum

<Traject>

- -

-

- -

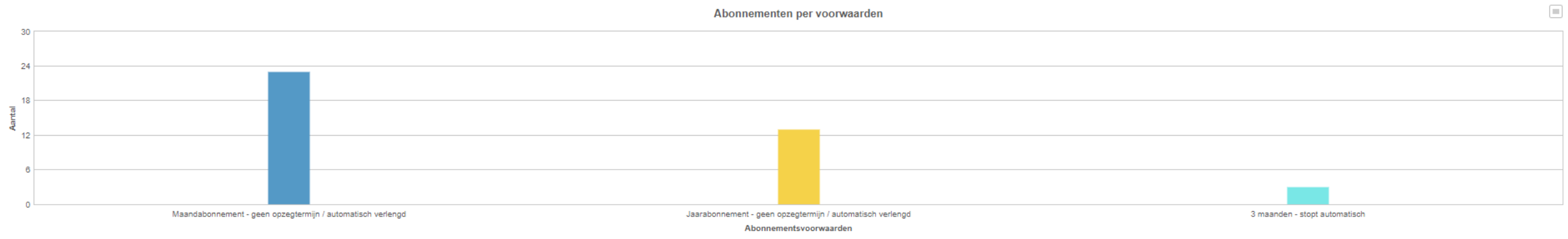
Einddatum

<Traject>

- -

-

- -





Rapport

Totale maandelijkse abonnementswaarde (MRR)

12

Vernieuwen

Herstellen

Sluiten

Algemeen

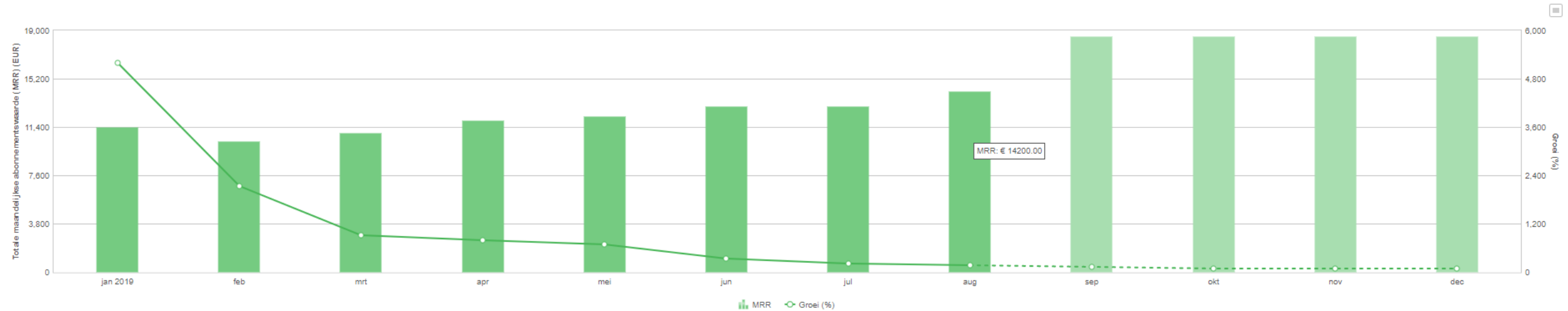
Datum

Huidige jaar

01-01-2019

-

31-12-2019

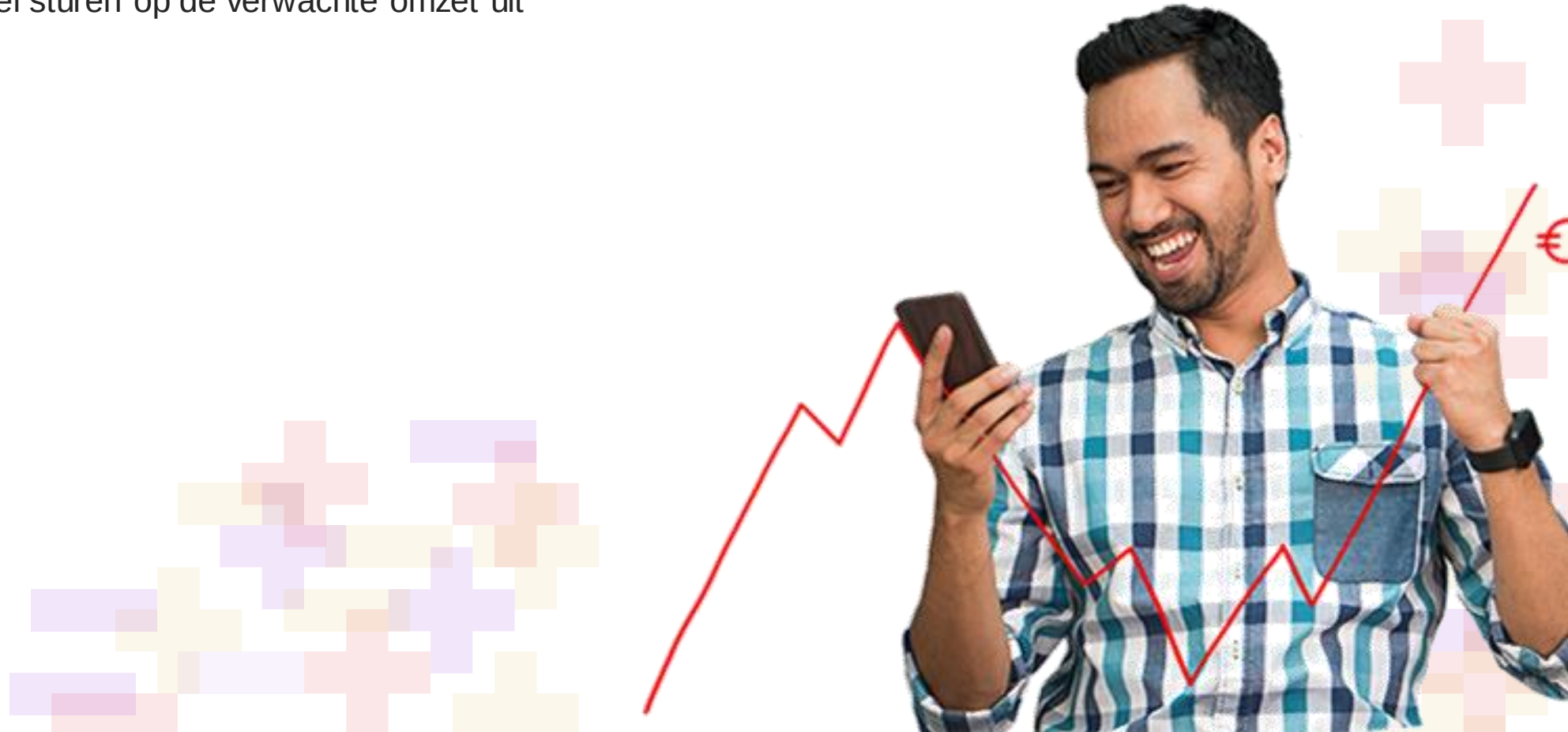


# Maak groei meetbaar



## + Cash is king

- Hoe kan ik effectief sturen op de verwachte omzet uit abonnementen?



Abonnementen

Nieuw

Nieuw deze maand

3

| Maand     | Nieuwe abonnementen | Opgezegde abonnementen |
|-----------|---------------------|------------------------|
| juli      | 0                   | 0                      |
| augustus  | 2                   | 1                      |
| september | 3                   | 0                      |

Te factureren abonnementen

Nieuw

Totaal te factureren

22

| Week | Te factureren |
|------|---------------|
| 39   | 0             |
| 40   | 18            |
| 41   | 0             |
| 42   | 1             |
| 43   | 1             |

Verkoop

Nieuwe verkoopfactuur

Te ontvangen

€ 310805.44

Achterstallig

€ 213089.47

187

Openstaande verkoopfacturen

Analyse maandelijkse abonnementswaarde...

Nieuw

Bedrag einde periode

€ 18535.00

| Stadium | Waarde    |
|---------|-----------|
| Begin   | 0         |
| Groei   | 18535.00  |
| Verlies | -18535.00 |
| Einde   | 0         |

Verlengingen van abonnementen

Nieuw

Totaal te verlengen

--

| Week | Te verlengen | Verlengd |
|------|--------------|----------|
| 39   | 0            | 0        |
| 40   | 0            | 0        |
| 41   | 0            | 0        |
| 42   | 0            | 0        |
| 43   | 0            | 0        |

Redenen voor opzegging

Nieuw

Opzeggingen

4

| Reden              | Percentage |
|--------------------|------------|
| Service niet te... | 50.00%     |
| Prijs              | 25.00%     |
| --                 | 25.00%     |

Favorieten

Configureren

Aantal abonnementen per type

Nieuwe abonnementen aantal / maand - factuur periode

# Maak groei meetbaar



- + Omzet & kosten aan de juiste periode
  - Uitgestelde omzet en kosten

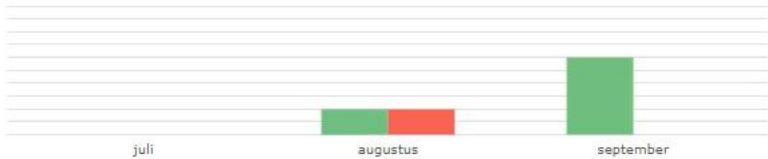


Abonnementen

Nieuw

Nieuw deze maand

3



| Maand     | Nieuwe abonnementen | Opgezegde abonnementen |
|-----------|---------------------|------------------------|
| juli      | 0                   | 0                      |
| augustus  | 1                   | 1                      |
| september | 1                   | 0                      |

Nieuwe abonnementen Opgezegde abonnementen

Te factureren abonnementen

Nieuw

Totaal te factureren

22

| Week | Te factureren |
|------|---------------|
| 39   | 0             |
| 40   | 18            |
| 41   | 0             |
| 42   | 1             |
| 43   | 1             |

Verkoop

Nieuwe verkoopfactuur

Te ontvangen

€ 310805.44

Achterstallig

€ 213089.47

187

Openstaande verkoopfacturen

Analyse maandelijkse abonnementswaarde...

Nieuw

Bedrag einde periode

€ 18535.00



| Periode | Waarde |
|---------|--------|
| Begin   | -10000 |
| Groei   | 10000  |
| Verlies | -1000  |
| Einde   | 10000  |

Begin Groei Verlies Einde

Verlengingen van abonnementen

Nieuw

Totaal te verlengen

--

| Week | Te verlengen | Verlengd |
|------|--------------|----------|
| 39   | 0            | 0        |
| 40   | 0            | 0        |
| 41   | 0            | 0        |
| 42   | 0            | 0        |
| 43   | 0            | 0        |

Redenen voor opzegging

Nieuw

Opzeggingen

4



| Reden              | Percentage |
|--------------------|------------|
| Service niet te... | 50.00%     |
| --                 | 25.00%     |
| Prijs              | 25.00%     |

Reden Percentage

Service niet te... -- Prijs

Favorieten

Configureren

Aantal abonnementen per type

Nieuwe abonnementen aantal / maand - factuur periode



**Van tussentijdse wijzigingen, upgrades &  
indexeringen**





[Zoeken](#)
[Herstellen](#)
[Prijzen bijwerken](#)
[Sluiten](#)

|                              |                                                                                                                           |
|------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Prijzen bijwerken            |                                                                                                                           |
| Bijwerken per                | <input checked="" type="radio"/> Handmatig <input type="radio"/> Prolongatiedatum <input type="radio"/> Factuurdatum      |
| Begindatum                   | <input type="text" value="01-01-2020"/>  |
| Methode voor bijwerken prijs | <input type="text" value="Op basis van percentage"/>                                                                      |

| Abonnement: Regels |          |             |             | Op basis van percentage              |       |                |   |                  |            |            |     |                  |                       |  |  |  |  |  |  |
|--------------------|----------|-------------|-------------|--------------------------------------|-------|----------------|---|------------------|------------|------------|-----|------------------|-----------------------|--|--|--|--|--|--|
|                    | Nummer ▼ | Regelnummer | Artikelcode | Nieuwe prijs = artikelprijs + bedrag |       | Bedrag in V.V. |   | Btw              | Btw-bedrag | Vanaf      | T/m | Gefactureerd t/m | Eenheid: Omschrijving |  |  |  |  |  |  |
|                    | 45       | 4           | Y6          |                                      |       | 3600.00        |   | 3                | 756.00     | 01-09-2019 |     | 31-08-2020       | per jaar              |  |  |  |  |  |  |
|                    | 45       | 3           | Y4          | 1.00                                 | PY    | 1200.00        |   | 3                | 252.00     | 01-09-2019 |     | 31-08-2020       | per jaar              |  |  |  |  |  |  |
|                    | 45       | 2           | Y1          | 1.00                                 | PY    | 600.00         |   | 3                | 126.00     | 01-09-2019 |     | 31-08-2020       | per jaar              |  |  |  |  |  |  |
|                    | 45       | 1           | Y7          | 1.00                                 | PY    | 1200.00        |   | 3                | 252.00     | 01-09-2019 |     | 31-08-2020       | per jaar              |  |  |  |  |  |  |
|                    | 41       | 3           | Y6          | 40.00                                | PM    | 240.00         |   | 3                | 50.40      | 01-09-2019 |     | 30-09-2019       | per maand             |  |  |  |  |  |  |
|                    | 41       | 2           | 150         | 1.00                                 | month | 75.00          |   | 3                | 15.75      | 01-09-2019 |     | 30-09-2019       | Maand                 |  |  |  |  |  |  |
|                    | 41       | 1           | Y2          | 1.00                                 | PM    | 110.00         |   | 3                | 23.10      | 01-09-2019 |     | 30-09-2019       | per maand             |  |  |  |  |  |  |
|                    | 40       | 5           | Y7          | 1.00                                 | PY    | 1200.00        |   | 3                | 252.00     | 25-09-2019 |     | 24-09-2020       | per jaar              |  |  |  |  |  |  |
|                    | 40       | 4           | Y6          | 500.00                               | PY    | 36000.00       |   | 3                | 7560.00    | 25-09-2019 |     | 24-09-2020       | per jaar              |  |  |  |  |  |  |
|                    | 40       | 3           | Y4          | 1.00                                 | PY    | 1200.00        |   | 3                | 252.00     | 25-09-2019 |     | 24-09-2020       | per jaar              |  |  |  |  |  |  |
|                    | 40       | 2           | Y2          | 1.00                                 | year  | 1320.00        |   | 3                | 277.20     | 25-09-2019 |     | 24-09-2020       | Jaar                  |  |  |  |  |  |  |
|                    | 40       | 1           | Y1          | 1.00                                 | PY    | 600.00         |   | 3                | 126.00     | 25-09-2019 |     | 24-09-2020       | per jaar              |  |  |  |  |  |  |
|                    | 39       | 5           | Y7          | 1.00                                 | PY    | 1200.00        |   | 3                | 252.00     | 01-08-2019 |     | 31-07-2020       | per jaar              |  |  |  |  |  |  |
|                    | 39       | 4           | Y6          | 300.00                               | PY    | 21600.00       |   | 3                | 4536.00    | 01-08-2019 |     | 31-07-2020       | per jaar              |  |  |  |  |  |  |
|                    | 39       | 3           | Y4          | 1.00                                 | PY    | 1200.00        |   | 3                | 252.00     | 01-08-2019 |     | 31-07-2020       | per jaar              |  |  |  |  |  |  |
| 1                  | 2        | 3           | 4           | 5                                    | 6     | 7              | 8 | Paginagrootte 15 |            |            |     |                  |                       |  |  |  |  |  |  |

A thick yellow vertical bar is positioned on the left side of the slide, extending from the top edge down to the level of the title.

# Samenvatting

A thick blue vertical bar is positioned on the left side of the slide, extending from the level of the title down to the bottom edge.





### **Geen gedoe**

Haal de complexiteit uit het periodiek factureren van abonnementen.



### **Voorspelbare omzet**

Gegarandeerde en voorspelbare omzet, wie wil dat nu niet?



### **Integratie boekhouding**

Van facturatie & incasso tot het correct toewijzen van omzet aan de juiste perioden.

## Exact Online

- + Geen gedoe
- + Voorspelbare omzet
- + Totaaloplossing

# Tips

exact  
**Live**  
2019

| Track                | Sessie titel                                                                                                                                                                                                                                                                      | Type sessie   |
|----------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------|
| Algemeen             | Swapfiets for Business, fiets met financieel voordeel                                                                                                                                                                                                                             | Partnersessie |
| 🕒 15:30 - 15:50      | Een fiets van de zaak houdt medewerkers niet alleen blij, fit en uit de file, maar is binnenkort ook financieel aantrekkelijk. Na deze Swapfiets "Tour de Finance" weet jij precies hoe de nieuwe fiscale regeling een voordeel levert voor jouw medewerkers én voor je cashflow. |               |
| 📍 Theater 16         |                                                                                                                                                                                                                                                                                   |               |
| 👤 Ineke Keers        |                                                                                                                                                                                                                                                                                   |               |
| Algemeen             | Customer Round Table met Boretti, SendCloud en Swapfiets                                                                                                                                                                                                                          | Inspiratie    |
| 🕒 14:00 - 14:40      | Wat hebben keukenspecialist Boretti, Swapfiets (abonnement op een fiets) en verzendsoftwarebedrijf SendCloud gemeen? Hun succes is mede gebaseerd op slim gebruik van data. Hoe ze dat doen, vertellen ze in de roundtable onder leiding van Robert van den Ham van de Persgroep. |               |
| 📍 Theater 2          |                                                                                                                                                                                                                                                                                   |               |
| 👤 Robert van den Ham |                                                                                                                                                                                                                                                                                   |               |

Swapfiets

A man with short dark hair and a light beard, wearing a white button-down shirt, is shown from the chest up. He is looking towards the camera with a slight smile. On his left shoulder, there is a white patch with four colored squares (yellow, purple, red, and blue) and a red cross symbol. He is pointing his right index finger at the patch.

exact  
**Live**  
2019

**Meer weten?**

**=exact**

A solid yellow vertical bar is positioned on the left side of the slide, extending from the top edge down to the level of the word 'bijlage'.

**bijlage**

A solid blue vertical bar is positioned on the left side of the slide, extending from the level of the word 'bijlage' down to the bottom edge.

Mijn cockpit

Vernieuwen

Aanpassen

Te factureren abonnementen

Nieuw

Totaal te factureren

16

| Week | Te factureren |
|------|---------------|
| 30   | 8             |
| 31   | 1             |
| 32   | 0             |
| 33   | 0             |
| 34   | 0             |

Abonnementen

Nieuw

Nieuw deze maand

5

| Maand | Nieuwe abonnementen | Opgezegde abonnementen |
|-------|---------------------|------------------------|
| mei   | 2                   | 0                      |
| juni  | 2                   | 1                      |
| juli  | 3                   | 0                      |

MRR-analyse

Nieuw

Bedrag einde periode

€ 27.199,67

| Stap    | Verandering |
|---------|-------------|
| Begin   | -5.000,00   |
| Groei   | 8.000,00    |
| Verlies | -1.000,00   |
| Einde   | 9.199,67    |

Verkoop

Nieuwe verkoopfactuur

Geweldig!

Alle verkoopfacturen zijn betaald

Netto toevoeging MRR

Nieuw

Deze maand

€ 2.259,00

| Maand    | Netto toevoeging MRR |
|----------|----------------------|
| mei 2018 | 0                    |
| mei 2019 | 1.000,00             |
| jun 2018 | 0                    |
| jun 2019 | -500,00              |
| jul 2018 | 2.000,00             |
| jul 2019 | 759,00               |

Verlengingen van abonnementen

Nieuw

Totaal te verlengen

1

| Week | Te verlengen | Verlengd |
|------|--------------|----------|
| 30   | 0            | 0        |
| 31   | 0            | 0        |
| 32   | 0            | 0        |
| 33   | 0            | 0        |
| 34   | 0            | 0        |

Samenvatting verkoopfacturen

Af te drukken

1

| Transactie                 | Aantal | Bedrag     |
|----------------------------|--------|------------|
| Af te drukken facturen     | 1      | € 2.309,89 |
| Af te drukken creditnota's | 0      | € 0,00     |

Totale MRR

Nieuw

Deze maand

€ 20.170,67

| Maand | Totale MRR |
|-------|------------|
| mei   | 5.000,00   |
| juni  | 7.000,00   |
| juli  | 8.170,67   |